



Nuestro socio **Oscar Moreno**, y los consejeros **Juan Carlos Peraza** y **Rafael Fuentes** reflexionan sobre nuestra área de **Contratación Gubernamental**. En esta breve entrevista relatan sobre su experiencia en el área, conceptos básicos que la rodean y el trabajo que hacemos en Gonzalez Calvillo.

## ¿Cuál es su experiencia en contrataciones públicas y sus implicaciones?

Durante muchos años hemos trabajado en procedimientos de contratación públicas a nivel federal, estatal y municipal, incluyendo licitaciones, concursos, invitaciones restringidas y adjudicaciones directas para adjudicar concesiones, contratos, pedidos etc, sin embargo, recientemente, la mayor parte de nuestros servicios se ha enfocado en asesorar a nuestros clientes respecto de los derechos que les asisten en contratos en ejecución, mismos que, lamentablemente, algunas entidades y/o dependencias pretenden terminar arbitrariamente.

## Háblanos de la preocupación más grande de sus clientes cuando terminan un contrato anticipadamente con gobierno.

Sin duda la preocupación más grande es cuando llegan a hacer a inversiones que se recuperan a lo largo de la vigencia del contrato, como lo pueden ser contratos de prestación de servicios a largo plazo. Dichas terminaciones desde luego, al no tener algún sustento, generan incertidumbre jurídica sobre los derechos adquiridos y las eventuales indemnizaciones que en su caso procedan.

## ¿Háblanos de cuando tienen derecho a acceder a sus inversiones?

Primero hay que revisar el contrato o concesión, pero naturalmente tendría que decidirse ya sea en la vía arbitral o judicialmente en un litigio, dependiendo del medio de solución de controversias aplicable.

¿Cuánto dura un litigio de esa naturaleza?

Es muy variado y depende de cada caso, pero normalmente un par de años.

Cuéntanos algún caso de éxito de la práctica

La defensa de una empresa importante del sector de Telecom para proteger una red privada que le pretendieron de terminar de manera anticipada. Se protegieron las inversiones exitosamente que había hecho el cliente en ese contrato.

¿Qué posibilidad existe de ganarle al gobierno?

Si bien las posibilidades son muy amplias, por su puesto hay que ver caso por caso. Ciertamente tiene sus retos importantes ganarle al gobierno, sin embargo, en la medida de que construyas un caso más robusto y técnico, las probabilidades aumentan exponencialmente.

¿Cuáles son sectores más vistos en estos temas?

Los sectores que más hemos visto desde contratos administrativos, concesiones, PPS han sido en construcción y operación de infraestructura pública (productiva y social) electricidad, hidrocarburos, Telecom, tecnología y consumibles.

¿Por qué **Gonzalez Calvillo** y no otro despacho?

Somos un despacho full-service firm con más de 20 áreas de práctica y más de 35 años de experiencia, en donde tenemos expertos en múltiples áreas y sectores, incluyendo en materia energética y en temas de anticorrupción. Cuando hablamos de contrataciones públicas, naturalmente abarca temas sobre cumplimiento normativo, competencia económica, entre otros, al igual que involucra conocimientos de sectores específicos, tales como electricidad e hidrocarburos de los cuales GC cuenta con áreas de práctica especializadas.

Consulta sobre nuestra práctica de Contratación Gubernamental [aquí](#).